



# Alla base del risparmio energetico

Il core business della famiglia Marinello sono le grandi tende a rullo verticali, da esterni ed interni, motorizzate e telecomandate. Non vendono a privati, ma a installatori e serramentisti garantiti da una costante assistenza tecnica. Dalla loro sede di Ponte San Nicolò si stanno ora affacciando sul mercato tedesco.

Tutti i profili di alluminio vengono estrusi su matrici di proprietà di Marinello Tende. Anche la maggior parte della componentistica è progettata all'interno dell'azienda.

È una snc «ma ancora per poco». Ormai con Marta Zanella sono entrati in società anche i figli Mauro e Marino e l'ininterrotta crescita di Marinello Tende lascia intravedere una sua prossima trasformazione in srl. In realtà Marino si è appena laureato in ingegneria meccanica e sta al momento pensando di farsi un'esperienza presso altre aziende, Mauro invece affianca la madre già dal 2000, non appena conseguito il diploma di perito informatico. Giorgio Marinello, il papà, è mancato nel '96.

«Fu una classica partenza da Nordest – ci racconta la signora Zanella –: trentadue anni fa, in un piccolo laboratorio di Roncaglia, noi due da soli, quando Giorgio decise di mettersi in proprio». Poi assunsero qualche operaio, poi alla produzione di semplici veneziane iniziarono ad affiancare anche quella di tende a bracci e di zanzariere, poi si spostarono in un più ampio capannone di Saonara, poi entrarono finalmente nel settore delle tende verticali a rullo. Intanto nella zona produttiva di Ponte San Nicolò avevano avviato la costruzione della loro attuale sede di 1.500 mq dove si



sono insediati nel 2004. Oggi vi lavorano una ventina di persone, in gran maggioranza giovani, compreso qualche operaio interinale.

«Abbiamo cercato di continuare ad evolverci, di restare al passo con le richieste del mercato – ci spiega Mauro –, di sfondare subito i rami improduttivi».

Dall'inizio di quest'anno, ad esempio, hanno smesso di fabbricare tende alla veneziana, settore scarsamente innovativo e ricco solo di concorrenza. Anni fa, per gli stessi motivi,

fecero identica fine anche le classiche tende orizzontali.

Insomma il core business dell'azienda è ora quello delle tende a rullo verticali, per interni ed esterni, in gran parte motorizzate e telecomandate. Ne fabbricano circa 3 mila all'anno, con dimensioni che possono raggiungere i 5x4 metri, impensabili per la maggior parte della concorrenza. Una decina i "tessuti non tessuti" impiegati, a seconda della trasparenza e della robustezza richiesta, e ancora



Fino a pochi anni fa le tende a rullo erano poco conosciute in Italia, ora invece sono entrate nel gusto del mercato che ne apprezza l'utilità e la resistenza alle intemperie. Esse permettono un arredamento essenziale, strutturalmente basic e decisamente funzionale.

maggiore la gamma dei colori. Di tutto rispetto anche la produzione delle meno impegnative zanzariere, circa 7 mila all'anno, che pure possono raggiungere dimensioni fino a pochi anni fa impensabili.

Marinello Tende non vende a privati. I suoi clienti sono gli stessi installatori, in genere tappezzieri evoluti, o i serramentisti, visto che ormai la normativa sul risparmio energetico prevede che l'intero involucro degli edifici abbia un certo tipo di rendimento termico. Insomma se prevedi grandi vetrate a sud, devi anche dotarle di tende, onde non far andare i condizionatori a tutta manetta.

«Ora ci stiamo principalmente concentrando sullo sviluppo della rete di vendita e, ancor più, nel supportare tecnicamente il dialogo dei nostri clienti con architetti e ingegneri. A tale scopo organizziamo appositi seminari un paio di volte all'anno e li assistiamo continuamente per studiare le soluzioni più adatte». La grinta dell'imprenditore doc Mauro Marinello ce la rivela alla fine: «All'estero già ci siamo positivamente affacciati in più paesi, principalmente attraverso un fitto marketing condotto via internet, ma il mercato con il quale vogliamo misurarci ora è quello tedesco, il più evoluto, prestigioso, diffidente e agguerrito». Altro che giovani mammoni! ■

Questi speciali sono curati dall'Associazione Amici della Zip, in collaborazione con il Consorzio Zona Industriale di Padova, senza oneri a carico delle aziende presentate (as/studioph.it).

## Premio Amici della Zip 2011 Candidature entro il 31 maggio

Publicato il nuovo bando dell'Associazione Amici della Zona Industriale per la presentazione delle candidature al Premio Amici della Zip 2011. Sono ammesse tutte le aziende insediate e operanti nella provincia di Padova.

Le segnalazioni – entro il termine tassativo del prossimo 31 maggio – possono pervenire dalle associazioni di categoria, dai sindaci, da figure terze, pubbliche o private, ma anche tramite autocandidatura.

La procedura, del tutto informale, è pubblicata in [www.amicidellazip.it](http://www.amicidellazip.it). Il Premio si propone di promuovere la conoscenza del sistema d'impresa padovano e di favorirne lo sviluppo evidenziando l'eccellenza di molte di esse.

I riconoscimenti vengono annualmente assegnati in base a quattro diversi settori: innovazione, imprenditoria femminile, imprenditoria giovanile e impegno sociale/ambientale.

Marta Zanella con il figlio Mauro Marinello. L'azienda è stata "segnalata per l'imprenditoria femminile" in occasione del Premio Amici della Zip 2010 su presentazione del sindaco di Ponte San Nicolò [[www.amicidellazip.it](http://www.amicidellazip.it)].



**Gruppo SMED di Nalin Stefano**  
Via Concadalbero 21/B Correzzola (PD) 35020  
Tel. Fax: 0499760276 Cell. 3287893519 Cell. 3386584811  
[www.grupposmed.it](http://www.grupposmed.it) [info@grupposmed.it](mailto:info@grupposmed.it)

**Offerta Pellet**  
certificato  
80% faggio 20% abete  
da € 3,30  
al sacco

**Avvolgiti di un calore sano ed economico**

**Ecoforest**  
Le Stufe a pellet  
Intelligenti ed autonome

**Approfitta dell'offerta stagionale  
e della detrazione fiscale del 55%**

**Ecofaber Caldaie**  
La comodità di scegliere  
il combustibile,  
tra Legna, Pellet,  
Mais e Nocciolino

- ◆ Sopraluoghi gratuiti senza impegno
- ◆ Installazioni caldaie a biomassa e stufe
- ◆ Pulizia stufe multi marche
- ◆ Assistenza diretta
- ◆ Pratiche per detrazione fiscale
- ◆ Vendita legna da ardere in bancale e sfusa
- ◆ Vendita legna per pizzerie
- ◆ Vendita pellet multi marche
- ◆ Consegna a domicilio con camion con gru e trespalet

Possibilità di finanziamento personalizzato